

TALLER DE EMPRENDEDORES

¿Qué es ser un emprendedor?

Un emprendedor es una persona que crea y desarrolla nuevos proyectos, incrementándose la probabilidad de éxito cuando existe planificación y preparación. -No sólo son emprendedores aquellos que materializan sus ideas en empresas, también los trabajadores pueden desarrollar estas habilidades al crear nuevos proyectos que les permitan validarse en sus puestos de trabajos.-

Habilidades del Emprendedor

Comprenden que el trabajo es la herramienta fundamental para el éxito. -Perseverancia Luchan por mantener su integridad. -Utilizan los fracasos para aprender. -Prima la eficacia a la perfección. -Poseen no sólo creatividad e innovación, sino también habilidades directivas, conocimientos empresariales y contactos.-

PERFIL DEL EMPRENDEDOR:

Adquirir conocimientos sobre el funcionamiento de la economía y gestión de empresas. -Poseer un conjunto de habilidades prácticas centradas en tres campos: 1.-Personalidad: Actitudes positivas a la acción de emprender. 2.-Buenas relaciones interpersonales: claves de la negociación. 3.-Habilidades organizativas.-

Motivación, motor principal de los emprendedores:

Existen tres tipos de personalidades que gatillan cuando existe la posibilidad de emprender: 1.-Las personas fatalistas: Aquellas que piensan que el destino está escrito y que nadie puede cambiar las cosas por sí mismo. 2.-Las personas asustadas: Aquellas que se dan cuenta que podrían mejorar su vida, pero no lo hacen por miedo a fracasar. 3.-Las personas voluntariosas: Aquellas con fuerza interior, que saben que todo el futuro depende de sí mismos.-

“Ningún emprendedor piensa que va a fracasar, pero 8 de cada 10 nuevos negocios cierra sus puertas.

La precipitación y el exceso de confianza son los enemigos a combatir. Su mejor arma es la preparación y aprender de otras experiencias: exitosas y fracasadas”.-

Los emprendedores miopes son propensos a enfermar de dos virus que acaban matando a sus empresas:

1.-La precipitación. 2.-El exceso de confianza.-

Entonces, emprender.....

Depende de nuestras expectativas y proyecciones, es decir, responder ¿Que deseamos para nuestro futuro y para nuestra profesión?.-

Barreras para Emprender

La falta de una idea de negocio. -La falta de experiencia. -La falta de formación. -La falta de financiamiento. -No tengo carácter emprendedor. -Me asusta enfrentar la independencia, es más cómodo ser empleado.-

Barreras de estigmatización

Soy demasiado joven La empresa no es un mundo para mujeres. -¿Esta loco, dejar mi empresa nunca?.- Estoy jubilado, eso es para los jóvenes.-

Errores de carácter interno:

1.-No conocemos nuestro Target-Group. 2.-No conocemos los proveedores. 3.-Desconocimiento del negocio. 4.-Orientarse a las ideas y no a las oportunidades. 5.-Proyecto demasiado ambicioso financieramente (no considera el retorno efectivo). 6.-No se considera las contingencias.-

...Continuación: Errores de carácter interno.....

8.- Inexperiencia. 9.-Ignorancia en gestión, por ejemplo, financiera y comercial. 10.-No entregar poder ilimitado a algunos empleados, ¿qué pasaría si un día decide abandonar la empresa?.-

Durante la gestión de un proyecto, el emprendedor debe hacer frente a un importante número de problemas. Las causas de estos pueden ser externas (recesión, cambio en la política de gobierno, inflación, competidores nuevos, obsolescencia, otros), pero en la mayoría de los casos son de carácter interno.-

Dificultades en nuestro país

Será considerado un "bicho raro", por las barreras , prejuicios y envidias que caracterizan a nuestra sociedad.-La educación está orientada a ser dependiente, incluso los profesores prefieren que los alumnos repitan sus clases tal como ellos las dictan evitando el poder creativo, a través, de la aplicación formativa.-Las nuevas ideas son catalogadas como riesgosas e incluso ridículas y la innovación más la creatividad permiten superar las barreras al emprendimiento.-